



## MARKETING FORMATION CONSULTATION

SARL au capital de 1000 €

Le Ventoux

11, rue de Lougansk

- 42100 - SAINT-ETIENNE

Tel/Fax - 04 77 32 85 78 - Mobile : 06 11 75 03 56 -

# ARTICLES PARUES EN 2008 DANS TRAJECTOIRE

N° de TRAJECTOIRE	Mois de parution	Titre des articles
104	Janvier 2008	- Où en est votre Communication ?
105	Janvier 2008	- Où en est votre Communication ? <i>(suite et fin)</i>
106	Février 2008	- Elaborer des objectifs et un tableau de bord de suivi
107	Février 2008	- La séduction professionnelle
108	Mars 2008	- Les techniques de vente en question(s)
111	Avril 2008	- Quel type de patron êtes-vous ?
112	Avril 2008	- Non, le mailing postal n'est pas mort !
113	Mai 2008	- Sept astuces pour se transformer en bon chef !
114	Mai 2008	- Sept astuces pour se transformer en bon chef ! <i>(suite et fin)</i> - Comment travailler en famille, sans anicroche ?
115	Juin 2008	- Zéro tolérance pour les défauts
116	Juin 2008	- Communication : les astuces pour être "pro"
117	Juillet 2008	- Le design : un axe de développement
118	Juillet 2008	- Vendre plus : se faire un coup de pub pour zéro euro... ou presque ! ? - Les sept trucs pour innover
119	Août 2008	- La stratégie de la cohérence
120	Août 2008	- Décoder vos clients pour mieux vendre ! ...
122	Septembre 2008	- Les dix règles d'or d'un patron entrepreneur - Les bons plans pour booster la notoriété de vos chaussures !
123	Octobre 2008	- Les bons plans pour booster la notoriété de vos chaussures !
124	Octobre 2008	- Les véritables attentes des clients intenable ? ...
125	Novembre 2008	- Gérer les clients coléreux !
126	Novembre 2008	- Gérez les clients coléreux ! ... <i>(suite)</i> - Utilisez la PNL pour convaincre un client ou un collaborateur !
127	Décembre 2008	- Pouvez-vous être un bon patron et rester gentil ?
128	Décembre 2008	- Comment animer votre Equipe ?

## **ARTICLES PARUES EN 2009 DANS TRAJECTOIRE**

N° de TRAJECTOIRE	Mois de parution	Titre des articles
129	Janvier 2009	- Soldes : liquider vos stocks sans vous planter ! ...
130	Janvier 2009	- Réapprenez à négocier !
131	Février 2009	- La crise est à la mode ... Faites face et rebondissez ! ...
132	Février 2009	- Autour de la crise ? ...
133	Mars 2009	- Consommation, Marketing, Vente : Le cahier des tendances 2009
136	Avril 2009	- Dix commandements pour booster votre Equipe de Vente
137	Avril 2009	- Gestion : 5 pistes pour sauver votre marge - Management : Oser dire ... mais pas tout ? - Concurrence déloyale : comment savoir si elle existe ?
138	Mai 2009	- Trois pistes pour vendre en temps de crise
139	Mai 2009	- Management : La bonne gestion des conflits de travail en temps de crise, passe par une bonne connaissance des différentes personnalités ! ...
140	Juin 2009	- Comment faire de la Pub à moindre frais en temps de crise ?
141	Juin 2009	- MANAGEMENT : 8 pratiques pour éviter que vos salariés gambergent ?
142	Juillet 2009	- Comment optimiser une campagne de prospectus publicitaires ?
143	Juillet 2009	- Du marketing, encore du marketing, toujours du marketing ? ... 1/Quand la publicité surfe sur la crise 2/Publicité comparative : ce que la loi autorise 3/Publicité et promotion : les règles à respecter
144	Août 2009	- Publicité et promotion : les règles à respecter ( <i>suite et fin</i> )
145	Août 2009	- Le management en 6 bonnes pratiques
147	Septembre 2009	- Les 12 conseils pour reprendre le contrôle de votre temps !
148	Octobre 2009	- Trois pistes pour remobiliser votre Equipe de Vente ?
149	Octobre 2009	- Pourquoi et comment élaborer un budget ?
150	Novembre 2009	- 9 Façons d'optimiser vos charges !
151	Novembre 2009	- 9 Façons d'optimiser vos charges ! ( <i>suite et fin</i> )
152	Décembre 2009	- Pour combattre le stress : motiver ! ...
153	Décembre 2009	- Pour combattre le stress : motiver ! ... ( <i>Suite et fin</i> ) - Travailler en couple : les 4 écueils à éviter

# **ARTICLES PARUES EN 2010 DANS TRAJECTOIRE**

<b>N° de TRAJECTOIRE</b>	<b>Mois de parution</b>	<b>Titre des articles</b>
154	Janvier 2010	- 6 Consignes pour être un bon manager ? ! ...
155	Janvier 2010	- 6 Consignes pour être un bon manager ? ! ... (suite et fin)
156	Février 2010	- Utiliser la méthode des couleurs pour booster vos ventes !
157	Février 2010	- Utiliser la méthode des couleurs pour booster vos ventes ! (Suite et fin)
158	Mars 2010	- Comment augmenter vos salariés sans payer plus de charges ?
159	Mars 2010	- Comment augmenter vos salariés sans payer plus de charges ? (Suite et fin)
160	Avril 2010	- Pour bien déléguer : Trouvez votre méthode ? ...
161	Avril 2010	- Pour bien déléguer, trouvez votre méthode ? ... (Suite et fin) - Les dix règles de la simplicité
162	Mai 2010	- 5 manières de fixer vos prix par gros temps ?
163	Mai 2010	- 5 manières de fixer vos prix par gros temps ? (Suite et fin) - 4 conseils pour présenter vos comptes annuels 2009
164	Juin 2010	- 5 conseils pour que vos emailings ne finissent pas dans la corbeille
165	Juin 2010	- Comment obtenir des crédits malgré de mauvais bilans ? - A propos du stress ?
166	Juillet 2010	- Ce que le client ne supporte plus et ce qu'il veut vraiment ! ...
167	Juillet 2010	- 5 conseils pour fidéliser ses bons clients - 3 idées fausses sur la fidélisation - Définir la bonne dose de générosité - Choyer vos clients !
168	Août 2010	- 5 tactiques pour motiver vos collaborateurs
169	Août 2010	- 5 tactiques pour motiver vos collaborateurs (Suite et fin) - 8 types de clients différents - 3 types de clients en fonction de l'âge
172	Octobre 2010	- 2 manières de trouver des clients ?
173	Octobre 2010	- Développer son business ?... - 4 façons de sauver sa marge ?...
174	Novembre 2010	- Quelques chiffres clefs de la Profession
175	Novembre 2010	- Quel doit être le profil du Manager aujourd'hui et demain ? - La performance : une quête permanente ?
176	Décembre 2010	- Les 10 stratégies de manipulation
177	Décembre 2010	- Les 10 stratégies de manipulation (Suite et fin) - Le dirigeant face à la crise

# **ARTICLES PARUES EN 2011 DANS TRAJECTOIRE**

<b>N° de TRAJECTOIRE</b>	<b>Mois de parution</b>	<b>Titre des articles</b>
178	Janvier 2011	- Le dirigeant face à la crise <i>(Suite et fin)</i>
179	Janvier 2011	- Maîtriser son environnement pour maîtriser la crise
180	Février 2011	- Sept conseils pour vous motiver en cette période incertaine
181	Février 2011	- Maîtriser son environnement pour maîtriser la crise <i>(Suite)</i>
182	Mars 2011	- Maîtriser son environnement pour maîtriser la crise <i>(Suite)</i>
183	Mars 2011	- Maîtriser son environnement pour maîtriser la crise <i>(Suite)</i>
184	Avril 2011	- Maîtriser son environnement pour maîtriser la crise <i>(Suite et fin)</i>
185	Avril 2011	- Les nouvelles façons de faire du Commerce ?
186	Mai 2011	- Les nouvelles façons de faire du Commerce ? <i>(Suite)</i>
187	Mai 2011	- Les nouvelles façons de faire du Commerce ? <i>(Suite et fin)</i>
188	Juin 2011	- Prix de vente : 4 Businessn models pour sauver votre marge
189	Juin 2011	- Chausseurs : Offrez une seconde vie à vos invendus ! ... - Faire des prévisions de ventes et gérer ses stocks en fonction de la météo : c'est possible ! ...
190	Juillet 2011	- Couper les frais... sans en faire les frais
191	Juillet 2011	- 4 pistes pour augmenter votre chiffre d'affaires !?... - 5 ressorts pour booster vos objectifs commerciaux !?... - Bâtir un programme de fidélité pour garder vos bons clients
192	Août 2011	
193	Août 2011	
194	Octobre 2011	
195	Octobre 2011	
196	Novembre 2011	
197	Novembre 2011	
198	Décembre 2011	
199	Décembre 2011	

**Si l'un ou plusieurs de ces articles vous intéressent, il vous suffit de m'en indiquer le N° et je vous le ou les enverrai gratuitement par courriel.**

**Je vous attends ! ...**

**Michel FOURNEYRON**

***Consultant/Formateur Indépendant***