



MARKETING FORMATION CONSULTATION

SARL au capital de 1000 €

Le Ventoux

11, rue de Lougansk

- 42100 - SAINT-ETIENNE

Tel/Fax - 04 77 32 85 78 - Mobile : 06 11 75 03 56 –

OPPORTUNITE POUR L'OUVERTURE D'UN MAGASIN DE CHAUSSURE

DATE : (à votre convenance)

LIEU : sur site dans le futur point de vente

DUREE : 1 journée soit 7 heures

ANIMATEUR : Michel FOURNEYRON, Consultant/Formateur auprès des PME/PMI
Spécialisé dans l'équipement de la personne

PUBLIC : Le ou la future dirigeante

MOYENS PEDAGOGIQUES : - Pour l'animateur : son ordinateur portable,

- Pour la dirigeante : des fiches techniques professionnelles, rédigées et réalisées par Michel FOURNEYRON

NIVEAU III (BTS/DUT)

TYPE D'ACTION IV : perfectionnement des connaissances

COUT PEDAGOGIQUE T.T.C. : **598 €uros** comprenant la remise de fiches professionnelles, la préparation, la journée sur site ; compris les frais de déplacement de l'animateur.

MODE DE REGLEMENT : par la stagiaire qui se fera rembourser, si elle cotise, auprès de son fonds d'assurance formation, selon les conditions en vigueur, accompagné d'une attestation de stage.

PROGRAMME DU STAGE

Objectifs : -Dynamiser le potentiel personnel de la responsable de l'entreprise sur un plan quantitatif et qualitatif, en vue d'une ouverture la plus performante possible

- 1. CONTROLE DE L'ETUDE DE MARCHE AVEC DETERMINATION DU CA PREVISIONNEL ANNUEL en valeur et en volume**
- 2. CONTROLE DU BUDGET D'ACHAT POUR LE PE 2012 AINSI QUE DU COMPTE DE RESULTAT ET DU PLAN DE TRESORERIE**
- 3. DETERMINATION EN VALEUR DU BUDGET D'ACHAT POUR L'AH 2012/13**
- 4. MISE EN PLACE DE DOCUMENTS DE GESTION EN VALEUR ET EN PAIRES**
du type : détermination mensuelle du taux de sortie, statistiques par gamme de prix et catégories d'articles
- 5. VERIFICATION DU PLAN MARKETING POUR UN BON DEMMARRAGE DE L'AFFAIRE**

CONCLUSION – ORIENTATIONS – SUIVI EVENTUEL

Cette formation spécifique et très professionnelle, sera argumentée
au maximum, d'exemples concrets.

Email : michel.fourneyron@wanadoo.fr – Site internet : www.mfchaussure.com

SIRET N°5128788400012 – Code APE – NAF : 7022 Z

Organisme de formation enregistré sous le N°242013 8242 auprès du Préfet de la Région Rhône Alpes



MARKETING FORMATION CONSULTATION

«Celui qui n'ajoute pas à ses connaissances, les diminue»

BULLETIN D'INSCRIPTION

A retourner complété et signé à **MARKETING FORMATION CONSULTATION**

Le Ventoux 11, rue de Lougansk

42100 - SAINT-ETIENNE -

Accompagné d'un chèque de 598 € TTC

NOM : _____ PRENOM : _____

Raison Sociale : _____

Adresse : _____

Ville : _____ Code postal : _____

Tel : _____ Fax : _____

Email : _____ @ _____

est d'accord pour une visite-Conseil
dans son Entreprise sur le thème :

**OPPORTUNITE
POUR L'OUVERTURE
D'UN MAGASIN DE CHAUSSURE**

Date prévisionnelle de la visite (à votre convenance), soit le/./12

A : Le :

Signature et cachet de l'Entreprise

(Avec la mention «Bon pour accord»)